
Государственно-частное партнерство – эффективная форма взаимовыгодного сотрудничества бизнеса и государства

Булаев Алексей Иванович

Государственно-частное партнерство – эффективная форма взаимовыгодного сотрудничества бизнеса и государства

Развитие инфраструктурных объектов, реализуемое государством, происходит в большинстве посредством бюджетных ассигнований. Ограниченность ресурсов обуславливает малые темпы завершения региональных проектов. Недостаток комплексного финансирования препятствует формированию торгово-социальной, жилищно-коммунальной, транспортной инфраструктуры городов. Привлечение внебюджетных средств, использование которых предусмотрено государственно-частным партнерством, увеличит эффективность расходования выделяемых инвестиций.

Формы

Широкий спектр инструментов (форм) ГЧП способствует комплексному развитию экономических отраслей и формированию надлежущей социально значимой инфраструктуры. Среди наиболее часто используемых выделяют типы:

- контракты, предоставляемые частным компаниям государством с коротким, длительным периодом реализации;
- арендное партнерство;
- лизинговые взаимоотношения;
- соглашения о разделе продукции;
- государственно-частные предприятия (корпоратизация, акционирование);
- концессия.

Выбор формы, гарантирующей взаимовыгодное сотрудничество, определяют особенности сферы, где предусмотрено выполнение контрактных соглашений. Широкое применение нашло большинство форм ГЧП, однако концессионную модель используют значительно реже ввиду несовершенства правовых регуляторных механизмов. При этом подобный механизм партнерства является наиболее перспективным по ряду причин:

- длительный характер договорных взаимоотношений, позволяющих планировать долгосрочную стратегию развития;
- расширенный спектр полномочий частных субъектов, обеспечивающий маневренность в принятии хозяйственных, управленческих решений;
- возможность эффективного воздействия государственных структур на private компании, нарушающие условия договора, в рамках правовых законодательных норм;
- право распоряжения собственностью закреплено за государством.

Использование концессионного инструмента способствует уверенности сторон в защищенности собственных интересов, возможности их результативной реализации. В рамках подобной модели удастся привлечь значительные сторонние инвестиции в долгосрочные масштабные проекты и гарантировать их своевременное завершение.

Выполнение обязательств сторонами – необходимое условие достижения целей

сотрудничества

Взаимодействие партнеров при любой форме государственно-частных взаимоотношений предусматривает соблюдение обязательств, накладываемых договорными контрактами.

Обязательства государства:

- предоставление имущества в пользование, владение;
- обеспечение льготами, преимуществами при соблюдении границ компетенции государственных субъектов;
- предоставление частному инвестору гарантий, соответствующих условиям подписываемого договора;
- выделение бюджетных ассигнований, покрывающих потребности инвестора в оплате услуг, работы, товаров согласно предусмотренных документом пропорций;
- принять в собственность готовый инфраструктурный объект.

Обязательства делового партнера:

- формирование/модернизация объекта;
- финансирование процесса реконструкции, эксплуатации, обслуживания;
- разработка проектной документации, предусмотренной договором;
- реализация работ на объекте согласно контракту;
- передача прав собственности партнеру в оговоренные сроки.

Возможно расширение перечня обязанностей сторон с учетом отраслевой специфики выполнения проектного решения.